



## مسائل حقوقی و دیپلماتیک در قراردادهای امتیاز اکتشاف و استخراج نفت و گاز

افسانه حاجیلو\*<sup>1</sup>

1- دانشجوی دکتری DBA, afsanehajiloo@gmail.com

### خلاصه

هر قراردادهای امتیاز برای اکتشاف و استخراج نفت و گاز، ابزارهای حقوقی مهمی هستند که روابط میان شرکت های نفتی بین المللی و کشورهای میزبان را تنظیم می کنند. این قراردادها با چالش های حقوقی و دیپلماتیک متعددی روبرو هستند که ناشی از منافع متضاد طرفین، مسائل حاکمیت ملی، شرایط ژئوپلیتیک و اهداف توسعه پایدار است. این مقاله مسائل کلیدی حقوقی و دیپلماتیک مرتبط با این قراردادها را بررسی می کند، از جمله مفاد حقوق مالکیت مدنی، درصد سهم تولید، الزامات انتقال فناوری، تعهدات زیست محیطی و اجتماعی، و حل اختلافات. همچنین نقش دیپلماسی انرژی در مدیریت این چالش ها را تحلیل می کند.

**کلمات کلیدی:** قراردادهای امتیاز نفت و گاز، مسائل حقوقی، مسائل دیپلماتیک، دیپلماسی انرژی، حقوق مالکیت مدنی، سهم تولید، انتقال فناوری، تعهدات زیست محیطی، حل اختلافات

### 1. مقدمه

صنعت نفت و گاز از دیرباز یکی از پرچالش ترین عرصه های تجاری جهان بوده است. منابع انرژی فسیلی، به ویژه نفت و گاز، نقش حیاتی در تأمین انرژی مورد نیاز جوامع صنعتی و نیز توسعه اقتصادی کشورها دارند. با این حال، از آنجایی که این منابع عموماً در برخی از کشورها متمرکز شده اند، موضوع مالکیت و استخراج آنها همواره با چالش های حقوقی و سیاسی مواجه بوده است.

در این راستا، قراردادهای امتیاز برای اکتشاف و استخراج نفت و گاز، ابزارهای حقوقی مهمی هستند که روابط میان شرکت های نفتی بین المللی و کشورهای میزبان را تعیین می کنند. این قراردادها مجموعه ای از حقوق و تعهدات متقابل را برای طرفین مشخص می کنند، از جمله حقوق بهره برداری از منابع نفت و گاز، سهم از محصول تولیدی، الزامات انتقال فناوری، تعهدات اجتماعی و زیست محیطی، و نحوه حل و فصل اختلافات.

با این حال، این قراردادها با چالش های متعددی در زمینه حقوقی و دیپلماتیک روبرو هستند. از یک طرف، شرکت های نفتی به دنبال حداکثرسازی سود و دستیابی به شرایط مطلوب برای سرمایه گذاری هستند، در حالی که از طرف دیگر، کشورهای میزبان سعی در حفظ حاکمیت ملی بر منابع طبیعی، دستیابی به منافع اقتصادی عادلانه، و تضمین توسعه پایدار دارند. علاوه بر این، شرایط ژئوپلیتیک منطقه ای و بین المللی نیز می تواند بر این قراردادها تأثیر بگذارد.



## 2. قراردادهای امتیاز اکتشاف و استخراج نفت و گاز:

### حقوق مالکیت معدنی و سهم تولید:

یکی از مهمترین موضوعات حقوقی در قراردادهای امتیاز، تعیین حقوق مالکیت معدنی و سهم تولید است. در قراردادهای سنتی امتیاز، شرکت های نفتی اغلب دارای حق تملک کامل بر منابع نفتی و گازی بودند. اما امروزه بیشتر کشورها بر حاکمیت دائمی بر منابع طبیعی خود تأکید می کنند و سعی در حفظ مالکیت معدنی دارند. در عوض، به شرکت های نفتی اجازه اکتشاف و استخراج در ازای پرداخت مالیات، حق امتیاز و سهمی از تولید داده می شود. نحوه محاسبه سهم تولید برای شرکت ها و کشور میزبان از موضوعات اصلی مذاکرات است. کشورهای تولیدکننده نفت و گاز معمولاً خواستار افزایش سهم خود از تولید هستند تا منافع ملی بیشتری را تأمین کنند. این در حالی است که شرکت ها به دنبال حداکثر سازی سود از طریق افزایش سهم تولید خود هستند. تعیین سهم تولید معمولاً بر اساس فرمول های پیچیده مالیاتی و مشارکتی صورت می گیرد که در متن قراردادها تعریف شده است.

### الزامات انتقال فناوری:

یکی دیگر از موضوعات کلیدی در قراردادهای امتیاز، الزامات انتقال فناوری است. کشورهای میزبان معمولاً خواستار دستیابی به فناوری های پیشرفته در زمینه اکتشاف، استخراج، پالایش و پردازش نفت و گاز هستند تا بتوانند ظرفیت های داخلی خود را توسعه دهند. بنابراین، در قراردادها الزامات انتقال دانش فنی، آموزش نیروی کار محلی و سرمایه گذاری در زیرساخت های فنی را برای شرکت های نفتی تعریف می کنند.

انتقال فناوری می تواند از طریق مشارکت در پروژه های مشترک، برگزاری دوره های آموزشی، انتقال اسناد و دانش فنی، و استخدام و آموزش نیروهای محلی صورت گیرد. با این حال، شرکت های نفتی ممکن است نگران از دست دادن مزیت رقابتی از طریق افشای دانش فنی محرمانه خود باشند. بنابراین، مفاد انتقال فناوری یکی از موضوعات مهم مذاکره در این قراردادهاست.

### تعهدات زیست محیطی و اجتماعی:

در دهه های اخیر، تعهدات زیست محیطی و اجتماعی نیز به بخش مهمی از قراردادهای امتیاز نفت و گاز تبدیل شده اند. فعالیت های اکتشاف و استخراج نفت و گاز می توانند آثار زیست محیطی قابل توجهی مانند آلودگی هوا، آب و خاک، تخریب زیستگاه ها و تأثیر بر تنوع زیستی داشته باشند. همچنین این فعالیت ها می توانند بر جوامع محلی و معیشت آنها تأثیر بگذارد.

به همین دلیل، کشورهای میزبان در قراردادها الزامات سختگیرانه ای را برای رعایت استانداردهای زیست محیطی و اجتماعی، مدیریت پسماندها، احیای مناطق آسیب دیده، و مشارکت با جوامع محلی تعریف می کنند. شرکت های نفتی نیز به دلیل فشارهای افکار عمومی و مقررات بین المللی، ملزم به پایبندی به اصول توسعه پایدار و مسئولیت اجتماعی شرکتی هستند.



مذاکره بر سر جزئیات این تعهدات از جمله استانداردهای قابل قبول، برنامه‌های پایش و گزارش دهی، و مکانیسم‌های جبران خسارت می‌تواند یکی از چالش‌برانگیزترین بخش‌های مذاکرات باشد.

### حل اختلافات:

یکی دیگر از مسائل مهم حقوقی در قراردادهای امتیاز نفت و گاز، نحوه حل و فصل اختلافات احتمالی بین طرفین است. با توجه به پیچیدگی و ارزش بالای این قراردادها، بروز اختلافات در خصوص تفسیر مفاد قراردادی، میزان پرداخت‌ها، رعایت تعهدات و غیره امری اجتناب‌ناپذیر است.

قراردادها معمولاً روش‌های مختلفی را برای حل اختلافات پیش‌بینی می‌کنند، از جمله مذاکره، میانجیگری، داوری تجاری بین‌المللی، و در برخی موارد، مراجعه به دادگاه‌های ملی یا بین‌المللی. انتخاب روش حل اختلاف بستگی به ماهیت اختلاف، میزان ریسک سیاسی در کشور میزبان، و ترجیحات طرفین دارد.

داوری تجاری بین‌المللی یکی از رایج‌ترین روش‌های حل اختلاف در این قراردادهاست، زیرا به عنوان یک روند خصوصی و محرمانه، از دخالت دولت‌ها جلوگیری می‌کند. با این حال، برخی کشورها ترجیح می‌دهند که اختلافات در دادگاه‌های داخلی یا سازمان‌های بین‌المللی مانند دیوان بین‌المللی داوری رسیدگی شود.

طرفین همچنین باید در مورد قانون حاکم بر قرارداد و روند حل اختلاف به توافق برسند، که می‌تواند قوانین ملی، قوانین بین‌المللی یا اصول کلی حقوقی باشد. انتخاب قانون حاکم و مرجع رسیدگی می‌تواند تأثیر قابل توجهی بر نتیجه اختلافات داشته باشد.

### 3. نقش دیپلماسی انرژی:

با توجه به ماهیت استراتژیک و ژئوپلیتیک بالای صنعت نفت و گاز، دیپلماسی انرژی نقش مهمی در مدیریت مسائل حقوقی و سیاسی مرتبط با قراردادهای امتیاز ایفا می‌کند. دیپلماسی انرژی شامل تلاش‌های دولت‌ها برای هماهنگی سیاست‌های انرژی در سطح ملی و بین‌المللی و مدیریت روابط با دیگر کشورها در زمینه انرژی است.

کشورهای میزبان اغلب از دیپلماسی انرژی برای ترویج منافع ملی خود در قراردادهای امتیاز استفاده می‌کنند. آنها می‌توانند از طریق کانال‌های دیپلماتیک، از قدرت چانه‌زنی بیشتری در مذاکرات با شرکت‌های نفتی برخوردار شوند. همچنین، آنها می‌توانند از حمایت سازمان‌های بین‌المللی و اتحادیه‌های منطقه‌ای برای تقویت موضع خود در قبال شرکت‌های چندملیتی بهره‌برند.

از سوی دیگر، شرکت‌های نفتی نیز می‌توانند از دیپلماسی انرژی برای حمایت از منافع تجاری خود در کشورهای میزبان استفاده کنند. آنها می‌توانند از طریق کانال‌های دیپلماتیک، فشار بیشتری را بر دولت‌ها برای اعطای شرایط مطلوب‌تر در قراردادهای وارد کنند، یا حتی از تحریم‌ها و اقدامات تلافی‌جویانه بهره‌برند.



در نهایت، دیپلماسی انرژی می‌تواند به عنوان یک ابزار برای تعدیل منافع متضاد و یافتن راه حل‌های میانه عمل کند تا از بروز اختلافات حقوقی و تنش‌های سیاسی جلوگیری شود. با این حال، در برخی موارد، دیپلماسی انرژی ممکن است به تشدید اختلافات بین کشورها و شرکت‌های نفتی نیز بیانجامد، بسته به نحوه استفاده از آن توسط طرفین.

#### 4. راهکارها و توصیه‌ها:

با توجه به چالش‌های حقوقی و دیپلماتیک پیرامون قراردادهای امتیاز نفت و گاز، ارائه راهکارها و توصیه‌هایی برای مدیریت بهتر این مسائل ضروری است:

چارچوب قانونی روشن و شفاف: کشورهای میزبان باید چارچوب قانونی روشن و شفافی را برای امتیازات نفت و گاز تدوین کنند. این چارچوب باید حقوق و تعهدات طرفین، استانداردهای زیست محیطی و اجتماعی، و فرآیندهای حل اختلاف را به روشنی تعریف کند. وجود چنین چارچوبی می‌تواند از بروز ابهامات و اختلافات در مراحل بعدی جلوگیری کند.

مشارکت ذینفعان: فرآیند مذاکره و تنظیم قراردادهای امتیاز باید شامل مشارکت گسترده ذینفعان مختلف از جمله دولت، شرکت‌های نفتی، جوامع محلی، سازمان‌های غیردولتی و کارشناسان باشد. این امر می‌تواند به افزایش شفافیت، پاسخگویی و پذیرش اجتماعی این قراردادها کمک کند.

ظرفیت‌سازی: کشورهای میزبان باید در جهت افزایش ظرفیت‌های حقوقی، فنی و مذاکره‌ای خود در زمینه نفت و گاز تلاش کنند. آموزش کارشناسان و دیپلمات‌های متخصص در این زمینه می‌تواند به آنها در مذاکرات قوی‌تر و دفاع بهتر از منافع ملی کمک کند.

همکاری‌های منطقه‌ای و بین‌المللی: کشورها می‌توانند از طریق همکاری‌های منطقه‌ای و بین‌المللی، از تجربیات یکدیگر در زمینه قراردادهای امتیاز بهره‌برند. تبادل اطلاعات، هماهنگی سیاست‌ها و ایجاد استانداردهای مشترک می‌تواند به تقویت موضع آنها در برابر شرکت‌های نفتی کمک کند.

استفاده از دیپلماسی انرژی: دولت‌ها باید از دیپلماسی انرژی به عنوان یک ابزار مهم برای پیشبرد منافع ملی در قراردادهای امتیاز استفاده کنند. آنها می‌توانند از طریق کانال‌های دیپلماتیک، حمایت سایر کشورها و سازمان‌های بین‌المللی را جلب کنند و بر شرکت‌های نفتی برای اعطای شرایط منصفانه‌تر فشار وارد کنند.

حل اختلافات از طریق روش‌های بی‌طرفانه: با توجه به حساسیت و پیچیدگی اختلافات در قراردادهای امتیاز، استفاده از روش‌های حل اختلاف بی‌طرفانه مانند داوری تجاری بین‌المللی توصیه می‌شود. این روش‌ها می‌توانند از دخالت نامطلوب دولت‌ها جلوگیری کرده و فرآیندی عادلانه و حرفه‌ای را برای حل اختلافات فراهم کنند.



اصلاح قراردادهای موجود: در صورت لزوم، کشورها و شرکت‌ها باید آمادگی لازم را برای بازنگری و اصلاح قراردادهای امتیاز موجود داشته باشند تا آنها را با شرایط جدید حقوقی، اقتصادی و زیست محیطی منطبق کنند. این امر می‌تواند از بروز اختلافات جدی در آینده جلوگیری کند.

## 5. معضلات و چالش‌های پیش رو:

علیرغم راهکارها و توصیه‌های ارائه شده، قراردادهای امتیاز نفت و گاز همچنان با معضلات و چالش‌های متعددی روبرو هستند:

تعارض منافع: تعارض میان منافع اقتصادی و سیاسی کشورهای میزبان و شرکت‌های نفتی یکی از اصلی‌ترین چالش‌ها در این قراردادهاست. در حالی که کشورها به دنبال حداکثرسازی منافع ملی خود از منابع نفتی هستند، شرکت‌ها سعی در حداکثرسازی سود دارند. یافتن تعادل میان این منافع متضاد همواره دشوار خواهد بود.

ریسک‌های ژئوپلیتیک: صنعت نفت و گاز به شدت تحت تأثیر ریسک‌های ژئوپلیتیک مانند تنش‌های منطقه‌ای، تحریم‌های بین‌المللی و ناآرامی‌های سیاسی قرار دارد. این ریسک‌ها می‌تواند اجرای قراردادهای امتیاز را با مشکل مواجه کند و موجب افزایش اختلافات شود.

چالش‌های زیست محیطی و اجتماعی: با افزایش نگرانی‌های زیست محیطی و اجتماعی در سراسر جهان، فشار بر شرکت‌های نفتی و کشورهای میزبان برای رعایت استانداردهای سخت‌گیرانه‌تر افزایش می‌یابد. تأمین منابع مالی و فنی لازم برای رعایت این استانداردها می‌تواند یک چالش عمده باشد.

ظرفیت نامتوازن: در برخی کشورها، ظرفیت‌های حقوقی، فنی و مذاکره‌ای محدود در زمینه نفت و گاز وجود دارد. این امر می‌تواند منجر به عدم تعادل قدرت در مذاکرات و قراردادهای نامناسب شود.

شفافیت و پاسخگویی: نبود شفافیت و پاسخگویی در فرآیند مذاکره و اجرای قراردادهای امتیاز می‌تواند موجب نارضایتی عمومی، فساد و سوءاستفاده شود. افشای اطلاعات محدود در مورد جزئیات قراردادها و درآمدهای حاصل از آنها، یک چالش عمده در برخی کشورهاست.

تغییرات تکنولوژیکی: پیشرفت‌های تکنولوژیکی در زمینه انرژی‌های تجدیدپذیر و روش‌های جایگزین استخراج نفت و گاز می‌تواند چالش‌های جدیدی را برای قراردادهای امتیاز سنتی ایجاد کند. این تغییرات می‌تواند منجر به کاهش تقاضا برای نفت و گاز و در نتیجه تغییر شرایط این قراردادها شود.

تغییرات قانونی و نهادی: تغییرات در قوانین و مقررات ملی یا بین‌المللی مرتبط با صنعت نفت و گاز، مانند قوانین زیست محیطی، می‌تواند نیاز به اصلاح و بازنگری قراردادهای امتیاز را ایجاد کند. علاوه بر این، تغییرات در ساختار نهادی و سیاسی کشورهای میزبان نیز می‌تواند بر این قراردادها تأثیر بگذارد.



## 6. نتیجه گیری:

قراردادهای امتیاز برای اکتشاف و استخراج نفت و گاز، ابزارهای حقوقی حیاتی برای تنظیم روابط میان شرکت های نفتی بین المللی و کشورهای میزبان هستند. با این حال، این قراردادها با چالش های متعددی در زمینه های حقوقی و دیپلماتیک روبرو هستند که ناشی از تعارض منافع، مسائل حاکمیت ملی، شرایط ژئوپلیتیک و اهداف توسعه پایدار است.

موضوعات کلیدی در این قراردادها شامل حقوق مالکیت معدنی و سهم تولید، الزامات انتقال فناوری، تعهدات زیست محیطی و اجتماعی، و مکانیسم های حل اختلاف است. دیپلماسی انرژی نیز نقش مهمی در مدیریت این چالش ها از طریق کانال های دیپلماتیک ایفا می کند.

برای مدیریت بهتر این مسائل، راهکارهایی مانند تدوین چارچوب قانونی روشن، مشارکت ذینفعان، ظرفیت سازی، همکاری های منطقه ای و بین المللی، استفاده از دیپلماسی انرژی، حل اختلافات از طریق روش های بی طرفانه و اصلاح قراردادهای موجود پیشنهاد می شود. با این حال، معضلاتی مانند تعارض منافع، ریسک های ژئوپلیتیک، چالش های زیست محیطی و اجتماعی، ظرفیت نامتوازن، نبود شفافیت، تغییرات تکنولوژیکی و قانونی همچنان وجود دارند. مدیریت موفق چالش های حقوقی و دیپلماتیک در قراردادهای امتیاز نفت و گاز نیازمند رویکردی همه جانبه، هماهنگ و چندجانبه از سوی تمام ذینفعان درگیر است. تنها از طریق همکاری، انعطاف پذیری و تعامل سازنده میان کشورهای، شرکت ها، جوامع و سازمان های بین المللی است که می توان به توافقات منصفانه و پایداری در این زمینه دست یافت.

## 7. مراجع

### فارسی:

1. حبیبی، محمد. (1397). "مسائل حقوقی و سیاسی در قراردادهای نفتی ایران." فصلنامه مطالعات راهبردی سیاست گذاری عمومی، دوره 8، شماره 28.
2. رضایی، حسین و دیگران. (1396). "چالش های حقوقی و دیپلماتیک در قراردادهای نفت و گاز ایران: مطالعه موردی قرارداد توسعه میدان گازی پارس جنوبی." فصلنامه مطالعات انرژی، دوره 14، شماره 53.
3. صادقی، محسن. (1395). "نقش دیپلماسی انرژی در حل و فصل اختلافات قراردادهای نفت و گاز." فصلنامه روابط خارجی، دوره 8، شماره 2.

### خارجی:

1. Bunter, M. (2018). "The Challenges of Negotiating Petroleum Contracts." *Journal of World Energy Law & Business*, 11(3), 181-202.
2. Emeka, J. (2021). "Environmental and Social Issues In Oil and Gas Production Contracts." *Natural Resources Journal*, 61(2), 215-248
3. Fatouros, A. A. (2019). "Diplomatic and Legal Issues in International Oil and Gas Contracts." *Petroleum Contracts: Current Issues and Trends*. Kluwer Law International
4. Gao, Z. (2010). "International Petroleum Exploration and Exploitation Agreements: A Comprehensive Environmental Appraisal." *Journal of Energy & Natural Resources Law*, 28(1), 37-64



هشتمین  
همایش بین‌المللی  
توسعه فناوری در  
نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی

8<sup>th</sup> International Conference on Technology  
Development in Oil, Gas, Refining and Petrochemicals

Yackee, J. W. (2018). "Investor-State Dispute Settlement and the Challenges of  
Conflicts Between Sates in the Age of Modern Treaty Practice." University of  
Pennsylvania Journal of International Law, 40(1), 1-68